

四月例会に参加して

地域開発部会 飯島 横

M & Aを学ぶ。今までの例会ではあまりなかった題材であり、経営者として学ぶべき必要があるものだと再認識しました。佐藤部長の良い角度からの視点はとても刺激になります。さて、アイドルグループの買収、響き的にかなり勝ち組のイメージがあります。現状では考えられない事という認識であります。現したが、例会で学ぶことで具体的に勝ち組への道、いわゆるヴィクトリーロードを歩むことが出来るのだと確信しました(笑)そもそも実態を知る、調べる事がなによりも大事だということは理解しているのですが、認識していない物に対してはなかなか出来るものではありません。ですがその一步を踏み出しきつかけになるのかと感じました。さらに、自分が思い描いている会社のイメージをより可能性広く展開していくツールとして活用できるものだと学びました。急遽の会場変更やズームなど逆境の中を力に変えての設営大変お疲れ様でした。心のこもった例会楽しかつたです。次はM & A実践編で開催お願いします。

四月例会に参加して

地域開発部会 小椋 誠

今回の例会はM & Aを題材とした例会で個人的にも興味のある分野のものであつたため、楽しみながら学ぶことができました。

特に事業承継や事業拡大などの問題を抱える昨今の経営者にとって大きなオプションの一つになりうるM & Aを身近に感じることで自社の経営課題に直結した解決策になりうる展望を提示した今回の例会は大変貴重な体験になるものだと感じました。

また、金融機関の方を呼び話が聞けたことも良かったと思います。デューデリジェンスの重要性やそれに係る費用面の話は、M & Aに介在するリスクや専門的知識の必要性を認識させ、安易にM & Aを行うべきでないことも理解できました。個人的には、具体的な成功例や失敗例などを聞いてみたい気持ちがあつたが、お越し頂いた方が専門家ではなかつたので致し方ないかと思います。

今回の例会を機に再度M & Aについて改めて勉強しようと思ったほど、学び多き例会でした。今後、自分が担当する例会では、今回の成功を活かして負けないような例会づくりをしていけたらと思いました。