

## 荒波乗り越え

と、新潟港は日満貿易の生命線となる。戦争の混乱の中、大陸との輸送ルートが集中したことで商店も繁忙を極めていた。

コバリキ(新潟市中央区)

2

# 時代とともに にいがた *Niigata* 企業 ヒストリー

## 敗戦で消滅 日満貿易転換



大連汽船の河北(かほく)丸。1934年ごろの就航時から大量の貨物を積んで日満航路を往復し、小林力三商店も一翼を担った

福禄の石炭ストーブ工場。まだ学生だった小林亨氏(後列左から3人目)が派遣された=1950年代、埼玉県川口市



45年、敗戦による満州国の消滅とともに日本満ルートもその必要性を失い、商店と大陸との関係も途絶えた。商店はいや恋なしに大転換を迫られる。

なる。戦後の復興期で石炭の需要は大きく、練炭の製造に加え、石炭の仕入れ販売に力を入れた。

かつて国内で主流の暖房器具といえば石炭ストーブだった。力三氏は石炭の使い道としてストーブに着目。当時一大シェアを誇った都内のメーカー「福禄」の代理店業務を担い、自社が扱う石炭とセメントにして学校などに販売。ストーブの普及とともに、石炭の販売量を増やしていく。

ントなどの建設資材の取引を強化し、商社としての事業に集中していく。

建設業のコバリキ（新潟市中央区）の前身「小林力三商店」は、新潟と満州（現在の中国東北部）を結ぶ貨物船の代理店業で飛躍していく。襲名して創業者の父を継いだ2代目・小林力三氏の代では

には大豆の袋詰めも間に合わず裸で積んで来た」と、力三氏は新潟日報のインタビューで当時の切迫した状況を語っている。

断を図り、太平洋側や瀬戸内海の港湾地帯に機雷を投下。間もなく新潟港を含む日本海側も標的となつた。終戦時は多くの船が沈没し、残つた

主軸とする方針を固め、石炭も全てを国産品に切り替える決断をした。

次を使つて47年、東邦海運(現NSユナイテッド海運)が設立されていた。商店は事業の拡大を見据え、東邦海運の船代理を手掛けることを決め

## 石炭ストーブに活路

で現在のコバリキ社長、小林建氏(60)は述懐する。

やがて商店の一時代を築いた船舶代理業に復讐の兆しが見えてきた。

• 100 •

• 通 一 事 例 •